

特定商取引法に基づく表記

販売業者	リーウェイジャパン株式会社																																			
運営統括責任者	代表取締役 林 汶鋒																																			
所在地	〒105-0003 東京都港区西新橋 3-16-11 愛宕イーストビル 1階 2階																																			
電話番号	03-3436-6188																																			
ホームページ	https://web.riway.com/ja/home/																																			
営業時間	月曜日～金曜日 10:00～19:00、土曜日 10:00～14:00																																			
登録方法	ディストリビューター登録は、オンラインまたは入会申込書（原本）のご提出が必要です。また、ご登録の際は製品パッケージのご購入が必要です。入会金や登録費は不要です。入会申込書によるご登録の場合は、ご入金と当社での登録情報入力完了した時点でご登録となります。取り扱う製品の種類及び製品名、購入価格は下記の製品パッケージをご参照ください。																																			
製品パッケージ	<p>製品パッケージは全部で4種類あります。パッケージの種類によって製品の数と得られる経営権（ユニット）の数が異なります。購入する製品はパーティアプラセンタ、コンシエンシャススキンローション、コンシエンシャスマスクのいずれかからお選びいただけますが、1つのパッケージで異なる種類の製品を組み合わせることはできません。パッケージに付帯するポイントは各種ボーナス計算で使用されます。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>パッケージ名</th> <th>ダイヤモンドパッケージ</th> <th>プラチナパッケージ</th> <th>ゴールドパッケージ</th> <th>シルバーパッケージ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>数量</td> <td>7本 / 箱</td> <td>4本 / 箱</td> <td>2本 / 箱</td> <td>1本 / 箱</td> </tr> <tr> <td>価格</td> <td>468,000円</td> <td>275,000円</td> <td>145,000円</td> <td>72,500円</td> </tr> <tr> <td>ポイント（パーティア）</td> <td>3,393</td> <td>1,988</td> <td>1,048</td> <td>524</td> </tr> <tr> <td>ポイント（コンシエンシャス）</td> <td>3,327</td> <td>1,949</td> <td>1,028</td> <td>514</td> </tr> <tr> <td>経営権（ユニット）</td> <td>3</td> <td>1</td> <td>1</td> <td>1</td> </tr> <tr> <td>ランク</td> <td>ダイヤモンド</td> <td>プラチナ</td> <td>ゴールド</td> <td>シルバー</td> </tr> </tbody> </table>	パッケージ名	ダイヤモンドパッケージ	プラチナパッケージ	ゴールドパッケージ	シルバーパッケージ	数量	7本 / 箱	4本 / 箱	2本 / 箱	1本 / 箱	価格	468,000円	275,000円	145,000円	72,500円	ポイント（パーティア）	3,393	1,988	1,048	524	ポイント（コンシエンシャス）	3,327	1,949	1,028	514	経営権（ユニット）	3	1	1	1	ランク	ダイヤモンド	プラチナ	ゴールド	シルバー
パッケージ名	ダイヤモンドパッケージ	プラチナパッケージ	ゴールドパッケージ	シルバーパッケージ																																
数量	7本 / 箱	4本 / 箱	2本 / 箱	1本 / 箱																																
価格	468,000円	275,000円	145,000円	72,500円																																
ポイント（パーティア）	3,393	1,988	1,048	524																																
ポイント（コンシエンシャス）	3,327	1,949	1,028	514																																
経営権（ユニット）	3	1	1	1																																
ランク	ダイヤモンド	プラチナ	ゴールド	シルバー																																
送料	新規登録、製品のご購入について送料は不要です。ただし、本人のご都合で再郵送になった場合、送料をご負担いただけます。																																			
支払方法	クレジットカード払い、銀行振込（前払い）、現金、RW（下記のボーナス制度ご参照）をご利用いただけます。																																			
販売数量	製品パッケージによりご選択いただけます。																																			
引き渡し時期	製品の受取りは、窓口でのお持ち帰りまたは郵送のいずれかをお選びいただけます。郵送は日本国内に限ります。郵送の場合、ご入金、ご登録完了後、製品及び契約書面を発送します。特殊な事情により製品の在庫が無い場合、海外への発注となるため、通常の発送日（10営業日以内）より遅れることがあります。																																			
返品・交換	製品の返品・交換は、90日返品ルール及び不良品の場合以外では応じられません。不良品の返品・交換につきましては、受領後14日以内に当社に通知することで、瑕疵の無い同種製品と交換することができます。期間内に通知が無かった場合は、受領した製品を承諾したものとみなします。																																			
90日返品ルール	ディストリビューター登録より1年を経過していない場合で、マスターアカウント契約は製品及び契約書類を受領してから90日以内、アップグレードセットの購入とサブアカウントによる追加購入は注文日から90日以内の製品であれば、返品を行うことができます。但し、製品を使用している場合や故意、過失によって滅失、毀損している場合を除きます。また、返品を行った場合、所定の基準に従って控除分を差し引いた上で返金させていただく場合があります。尚、法人登録の場合は、返品することはできません。																																			

<p>クーリング・オフ</p>	<p>契約書面を受領した日より起算して 20 日間は、書面または電磁的記録（電子メール）により自由に契約を解除（クーリングオフ）する事ができます。その効力は書面または電磁記録（電子メール）を発信した日（郵便消印日付）から発生します。クーリング・オフを行なった場合は、製品の引取費用は当社が負担し、ディストリビューターは 損害賠償、違約金等を請求される事はありません。製品が当社に到着し確認後、速やかに返金します。ハガキ（書面）または電磁的記録（電子メール等）にディストリビューター番号、氏名、住所、電話番号、紹介者名、申込日、商品名、商品受領日及びクーリング・オフの旨をご記入の上、当社宛にお送りください。尚、書面を郵送される際は簡易書留のご利用をお勧めします。法人ディストリビューターにはクーリング・オフが認められません。</p>
<p>ボーナス制度</p>	<p>ディストリビューターは当社製品の紹介活動をする事により、当社が定めたボーナスを受取る事ができます。詳細は以下をご参照ください。ボーナスは毎日精算され、ディストリビューターの RW ウォレットに RW を振込みます。RW は、RW 100 より交換可能で、下記の期日に基づき指定の口座に振込みます。尚、振込手数料はご本人負担です。毎月 1～15 日に申請された場合、同月 20 日に振込みます。毎月 16～末日に申請された場合、翌月 5 日に振込みます。なお、ボーナス計算は、製品に設定されたポイントで計算します。 前述のボーナス計算方法により算出されたボーナスの換算について、製品購入時 RW1= 117.35 円とし、現金換算時 RW1 =105.615 円とします。</p>

ボーナスプラン

リファラルボーナス (RB)

紹介した人がディストリビューターに登録すると、RB ボーナスを得ることができる。RB ボーナスは、加入者が登録時に購入したパッケージに付されるポイント数に、紹介者が登録時に取得したディストリビューターランク別に定めた下記の割合を乗じて得た値と同じ額の RW を支給する。

ダイヤモンド：10% プラチナ：10% ゴールド：9% シルバー：8%

デベロップメントボーナス (DB)

経営する各ユニットにおいて、プレイズメントツリーの左右のラインごとに所属するディストリビューターが製品を購入して得たポイント数をマーケティングプランに定める方法によって累計し、業績の低いラインの累計ポイント数に 10% を乗じて得た値を DB ボーナスとして支給する。DB ボーナスは左右いずれか若しくは両方のラインの累計ポイント数が 0 のときは、支給されない。

マッチングボーナス (MB)

ディストリビューターのダウンラインに所属するディストリビューターが DB ボーナスを得た場合、その RW の 10% が MB ボーナスとして支給される。計算の対象となるディストリビューターの範囲はランク別に下記の通りである。

ダイヤモンド：3 段 プラチナ：3 段 ゴールド：2 段 シルバー：1 段

B プランボーナス (自動保持プラン)

毎日のボーナス合計 (RB、DB、MB の総額) のうち、10% がプロダクトウォレットに自動的に保持され、製品の交換に利用できる。保持額の上限は RW100 である。それを下回る場合、月の末日にディストリビューターの RW ウォレットに返還される。B プランボーナスは月ごとに計算され、RW100 = 50BV (ボーナスバリュー = B プランボーナス) として配当する。取得資格は、スポンサーツリーのアクティブなフロントラインの数によって決まる。配当は、プレイズメントツリーに基づいて計算される。

<p>アクティブな フロントライン</p>	01	02	03	04	05
<p>プレイズメントツリーに基づき BV の 5% を配分</p>	5 段	8 段	12 段	15 段	20 段